



Penser Access by Carnegie

Byggmaterial | Sverige | 24 april 2024

Svedbergs Group AB

Thebalux-förvärvet driver omsättning och resultat

-4% organisk tillväxt kompenseras av Thebalux-förvärvet

Med höga jämförelsetal och fortsatt svår marknad i Sverige och Finland sjönk försäljningen i varumärket Svedbergs med 22,5%, vilket ledde till -4% organisk tillväxt för koncernen även om Roper Rhodes växte med 6% organiskt. Förvärvet av Thebalux bidrog med 22% till omsättningen, vilket gjorde att förvärv mer än kompenserade för den organiska tillväxten – omsättningen för koncernen växte med 20%. Efterfrågan i Sverige bedöms vara på botten – den har inte försämrats jämfört med H2 2023.

Fortsätter expandera marginalerna

Koncernens bruttomarginal expanderade 320 punkter i kvartalet, till 44,6%. Thebalux-förvärvet, stärkt resultat i Roper Rhodes, lägre frakt- och materialkostnader, stark kostnadskontroll och genomförda prisjusteringar drev marginalen. Den högre bruttomarginalen drev EBITA-marginalen 110 punkter till 14,6%, vilket innebär att koncernen närmar sig marginalmålet på 15%. Thebalux utvecklades som väntat med en EBITA-marginal på 24,8%.

Balansräkningen ger möjlighet för fortsatt expansion

Svedbergs Group har som målsättning att bli den ledande badrumskoncernen i norra Europa. Förutom att driva tillväxt minskar diversifieringen risken, vilket vi har sett effekten av det senaste året. När tillväxtresan påbörjades 2016 stod försäljningen utanför Sverige för 24%. I Q1'24 var den 78%. Med ND/EBITDA under 2.0x (pro forma för Thebalux) finns goda möjligheter att fortsätta göra förvärv och att gå in i nya marknader. Vi sänker EPS för 2024-2026e med 4% på grund av högre skattesats i Storbritannien men behåller vårt motiverade värde på 43-51 kr.

Estimatändring				Prognos (mkr)				Värde och risk		
	24e	25e	26e		2023	2024e	2025e	2026e	Motiverat värde	43,0 - 51,0 kr
Totala intäkter	1,7%	1,7%	1,7%	Totala intäkter	1 824	2 167	2 232	2 322	Aktiekurs	39,5 kr
EBITDA, just.	1,7%	1,7%	1,7%	Tillväxt	-1%	19%	3%	4%	Riskenivå	Medel
EPS, just.	-4,3%	-4,4%	-4,4%	EBITDA, just.	292	397	422	427	Kursutveckling 12 mån	
Kommande händelser				EBIT, just.	210	297	310	323		
Q2 - rapport	18 juli 2024			EPS, just.	3,4	3,5	3,7	3,9		
Q3 - rapport	25 oktober 2024			EPS-tillväxt, just.	-28%	3%	7%	5%		
Bolagsfakta (mkr)				EK/aktie	27,7	28,6	31,2	33,7		
Antal aktier	53m			Utdelning per aktie	1,0	1,2	1,4	1,2		
Börsvärde	2 093			EBIT-marginal	11,5%	13,7%	13,9%	13,9%		
Nettoskuld	855			ROE, just.	12,4%	14,7%	12,5%	12,1%		
EV	2 947			ROCE, just.	10,9%	12,1%	11,4%	11,3%		
Free float	60%			EV/Sales	1,2x	1,4x	1,3x	1,3x		
Daglig handelsvolym, snitt	34k			EV/EBITDA	7,6x	7,4x	7,0x	6,9x		
Bloomberg Ticker	SVEB SS EQUITY			EV/EBIT	10,6x	9,9x	9,5x	9,1x	Intressekonflikter	
Analytiker				P/E, just.	9,3x	11,4x	10,6x	10,1x		Yes No
Markus Almerud				P/EK	1,1x	1,4x	1,3x	1,2x	Likviditetsgarant	✓
markus.almerud@carnegie.se				Direktavkastning	3,2%	3,0%	3,5%	3,0%	Certified adviser	✓
				FCF yield	14%	8%	12%	10%	Transaktioner 12m	✓
				Nettoskuld/EBITDA	3,8x	1,7x	1,2x	0,9x		

Investment case

Ett nytt större bolag: Marknaden för badrum har historiskt uppvisat en tillväxt på tre till fyra procent, men ett fortsatt behov av nya bostäder, rätt produktmix, ny teknik och förvärv kan addera tillväxt för Svedbergs Group. Genom förvärvet av brittiska Roper Rhodes har bolaget förvandlats från att ha ett stort beroende av Sverige till att nu ha drygt halva omsättningen i Storbritannien och knappt en tredjedel i Sverige. Övriga marknader står för mindre än 20% av bolagets försäljning.

Det annonserade förvärvet av nederländska Thebalux Holding, med en omsättning på 376 mkr och en EBITA på 95 mkr samt ett skuldfritt transaktionsbelopp om 557 mkr, är ett kvitto på bolagets strategi och bör ge positiva effekter på nyckeltal och lönsamhet. Förvärvet finansieras med en nyemission om ca 400 mkr.

Fortsatt väl avvägda förvärv, likt Roper Rhodes och Thebalux Holding, kan visa sig bli en gynnsam faktor för tillväxt och lönsamhet och därmed en omvärdering av bolaget.

Räntetopp i annalkande: Även om den närmaste framtiden för Svedbergs Group kommer att påverkas negativt av konjunkturutvecklingen, med fallande volymer och marginaler, gör vi bedömningen att efterfrågan kan börja repa sig under loppet av nästa år. En lättnad i inflationstrycket kan innebära att vi närmar oss en global topp i räntor och att centralbanker därmed kan lätta på bromspedalen vad gäller finansiell åtstramning. Lägre räntor kommer att lätta på trycket för hela ekonomin och påverka konsumtion och investeringar i en positiv riktning, och träffar särskilt bostads- och byggmarknaden. Svedbergs Groups försäljning gynnas i detta scenario. I ett scenario där inflation och räntor förblir på en hög nivå under en längre tid, kommer en volymuppgång och därmed stigande försäljning att skjutas på framtiden.

Solid strategi: Svedbergs Groups strategi är solid, väl genomtänkt och innebär, enligt vår bedömning, en relativt låg risk. Bolaget har som mål att växa med 10% i genomsnitt per år, fördelat på omkring 3-4% organiskt och 6-7% genom förvärv, samt att uppnå en långsiktig EBITA-marginal över 15%. Bolaget har en uttalad hållbarhetsstrategi som syftar till att attrahera nya kunder genom att fokusera på produkter som är miljövänliga och energieffektiva, vilket över tid skall driva försäljning och marknadsandelar. Förvärv är alltid förenat med risk, men sker genom en mångfacetterad process, vilket begränsar risktagandet. Dessutom är den europeiska badrumsmarknaden delvis mogen och till stora delar icke-konsoliderad. Förvärvet av Roper Rhodes 2021 ser ut att vara väl genomfört och stärker därmed bolaget på den fortsatta tillväxtresan.

Bolagsprofil

Svedbergs Group grundades 1920 och tillverkar sedan 1962 ett brett sortiment av badrumsprodukter såsom badrumsmöbler, badkar, duschar, blandare, toaletter, belysning och handdukstorkar. Svedbergs driver sin verksamhet genom bolagen Svedbergs, Macro Design, Cassoe och Roper Rhodes. Företaget är idag en av de ledande spelarna i sina marknader, som domineras av Storbritannien och Sverige. Företagets långa historik och stora kunskapsbank kan utnyttjas för produktutveckling och möjliggör synergier inom bolaget. Svedbergs strategi är att växa genom att förvärva självständiga, innovativa och hållbara varumärken som kompletterar gruppen geografiskt och inom produktutbud.

Värdering

Vi har använt målmultiplar när vi har värderat Svedberg. Vi använder EV/EBIT-medianen för liknande svenska bolag och applicerar denna på 2024 års estimat. Vi har ett motiverat värde på Svedbergs Group på 43-51 kr.

Kvartalet i korthet

Förvärvet av Thebalux bidrog med 22% till omsättningen, som växte 20% trots -4% organisk tillväxt (Figur 1). Bolaget tog marknadsandelar i Storbritannien där volymerna växte trots en generell avmattning av marknaden. Det ekonomiska klimatet i Norden är fortsatt tufft och efterfrågan på badrumsinredning i framför allt Sverige minskade tydligt, vilket ledde till att varumärket Svedbergs omsättning föll med 22,5% i Q1.

Bruttomarginalen expanderade 3,2 procentenheter till 44,6% vilket ledde till att EBITA-marginalen kom in på 14,6% (Figur 2), 110 punkter över föregående år. Förvärvet av Thebalux, stärkt resultat i Roper Rhodes, lägre frakt- och materialpriser, högre priser samt generell kostnadskontroll ligger bakom förbättringen.

Thebalux, som konsoliderades i november, utvecklades enligt plan. Försäljningen var 105 mkr (375 mkr 2023) och EBITA-marginalen var 24,8%. Thebalux är en väletablerad designer, producent och leverantör av badrumsmöbler och badrumsprodukter och förvärvet är ett viktigt steg i Svedbergs strategi att bli den ledande badrumskoncernen i norra Europa. Integration och utveckling av marknadspositionen pågår i samverkan inom de koncerngemensamma samarbetsområdena – inköp, hållbarhet och digitalisering är under utveckling.

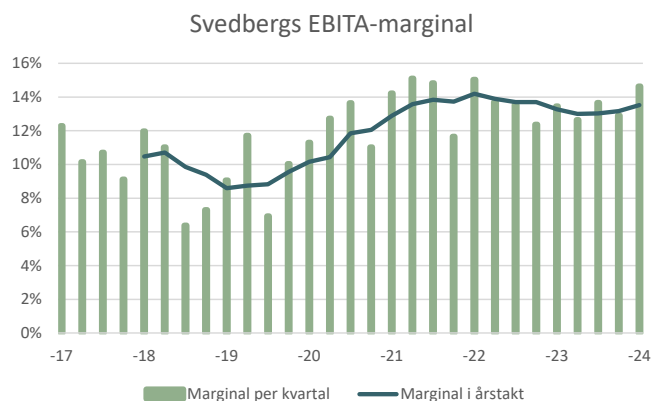
Inklusive bedömd tilläggsköpeskilling för Roper Rhodes och Thebalux om 196 mkr var nettoskulden 855 mkr eller 2,7x ND/EBITDA. Det bör poängteras att EBITDA bara inkluderar fyra månader av Thebalux – vi bedömer pro forma ND/EBITDA till strax under 2.0x.

Figur 1: Försäljningen växte trots negativ organisk tillväxt...



Källa: Bolaget, Penser by Carnegie

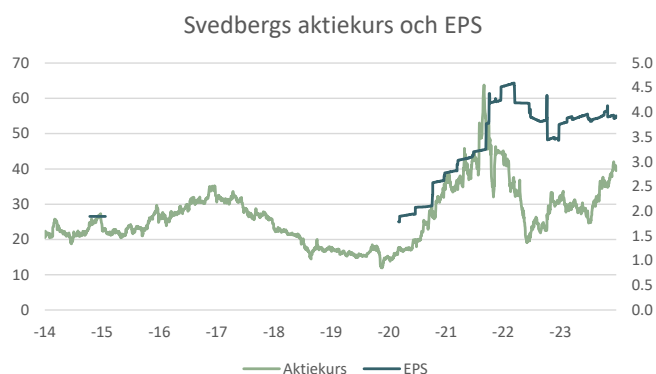
Figur 2: ...och marginalen expanderade



Källa: Bolaget, Penser by Carnegie

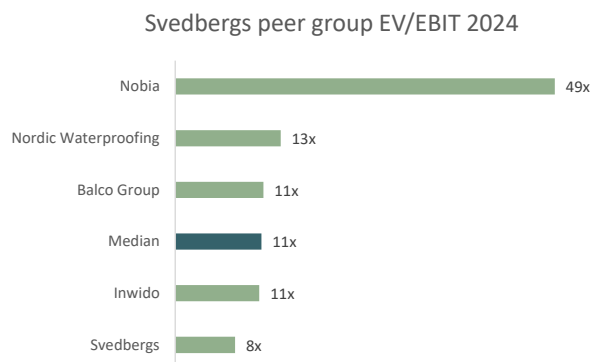
Värdering

Figur 3: Fortsatt diskrepans mellan aktiekurs och vinst



Källa: Factset, Penser by Carnegie

Figur 4: EV/EBIT-medianen för peer-gruppen är 11x



Källa: Factset, Penser by Carnegie

Figur 5: Känslighet EV/EBIT

		EBIT 2024				
		257	277	297	317	337
EV/EBIT jämf	9.0	28	31	34	38	41
	10.0	32	36	40	44	47
	11.0	37	41	46	50	54
	12.0	42	47	51	56	60
	13.0	47	52	57	62	67

Källa: Penser by Carnegie

Figur 6: DCF - antaganden och slutsatser

Värdering		WACC-antaganden		Antaganden terminalvärde	
Nuvärdet av fria kassaflöden	1,912	Risikfri ränta	3.0%	Långsiktig tillväxt	3.0%
Nuvärdet av terminalvärde	1,097	Riskpremie	5.0%	Långsiktig EBIT-marginal	14.0%
Företagsvärde (EV)	3,009	Småbolagspremie	4.0%	Terminalvärdets andel av EV	36%
Nettoskuld	712	Extra risk-premie	0.0%	Avskrivningar, % av omsättning	3.0%
Skattemässiga underskottsavdrag	0	WACC	12.0%	Capex, % av omsättning	3.0%
Eget kapital	2,298			Rörelsekapital, % av omsättning	25%
Antal utstående aktier, full utspädning	53			Skattesats	20%
Eget kapital per aktie	43				

Källa: Penser by Carnegie

Figur 7: DCF - känslighetsanalys

		Långsiktig tillväxt					Långsiktig EBIT-marginal							
		1%	2%	3%	4%	5%			12%	13%	14%	15%	16%	
WACC	10%	52	54	58	63	70			8%	76	80	84	89	93
	11%	45	47	50	53	57			10%	53	56	58	61	63
	12%	40	42	43	46	49	WACC	12%	40	42	43	45	47	
	13%	36	37	38	40	42			14%	32	33	34	35	36
	14%	32	33	34	35	37			16%	26	27	27	28	29

Källa: Penser by Carnegie

Resultaträkning

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Nettoomsättning	622	609	649	869	1 833	1 824	2 167	2 232	2 322
Kostnad sålda varor	-363	-351	-375	-502	-1 076	-1 028	-1 214	-1 246	-1 291
Bruttoresultat	260	258	274	366	757	796	954	987	1 031
Försäljningskostnader	-156	-151	-148	-193	-394	-440	-499	-513	-534
Administrationskostnader	-38	-36	-36	-56	-100	-104	-115	-118	-128
R&D-kostnader	-11	-12	-9	-7	-20	-23	-22	-22	-23
Övriga rörelsekostnader	25	27	10	35	55	64	79	89	81
EBITDA	80	85	80	146	298	292	397	422	427
Jämförelsestörande poster	0	0	-12	0	0	0	0	0	0
EBITDA, justerad	80	85	92	146	298	292	397	422	427
Avskrivningar	-22	-27	-2	-26	-47	-52	-65	-78	-70
EBITA, justerad	58	58	90	119	251	240	332	344	358
Avskrivningar immateriella tillgångar	-3	-2	-12	-24	-17	-30	-35	-33	-35
EBIT	55	56	66	95	234	210	297	310	323
EBIT, justerad	55	56	78	95	234	210	297	310	323
Finansnetto	-3	-3	-4	-15	-28	-51	-52	-47	-46
Resultat före skatt	51	53	62	80	206	160	245	263	276
Resultat före skatt, justerad	51	53	74	80	206	160	245	263	276
Total skatt	-11	-12	-14	-21	-40	-41	-61	-66	-69
Nettoresultat	41	41	48	59	166	119	184	197	207
Nettoresultat, justerad	41	41	60	59	166	119	184	197	207
Omsättningsstillväxt	Neg.	-2%	7%	34%	111%	-1%	19%	3%	4%
Bruttomarginal	41,7%	42,3%	42,2%	42,2%	41,3%	43,6%	44,0%	44,2%	44,4%
EBIT-marginal, justerad	8,8%	9,2%	12,0%	10,9%	12,8%	11,5%	13,7%	13,9%	13,9%
EPS, justerad	1,92	1,96	2,82	2,27	4,69	3,37	3,47	3,72	3,91
EPS-tillväxt, justerad	N.m.	2%	44%	-20%	107%	-28%	3%	7%	5%

Källa: Svedbergs Group AB, Penser by Carnegie

Kassaflödesanalys

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
EBIT	55	56	66	95	234	210	297	310	323
Övriga kassaflödesposter	10	14	-3	16	-2	-10	-13	-1	-11
Förändringar i rörelsekapital	-2	-17	18	-5	0	-5	-83	-23	-55
Kassaflöde från den operationella verksamheten	63	53	81	106	232	196	201	285	256
Investeringar i anläggningstillgångar	-19	-26	-18	-8	-28	-36	-43	-45	-46
Kassaflöde från investeringsverksamhet	-19	-26	-18	-8	-28	-36	-43	-45	-46
Fritt kassaflöde	45	27	62	98	204	160	158	241	210
Förvärv och avyttringar	0	0	-66	-795	-150	-467	0	0	0
Förändring av skulder	15	6	0	992	-655	383	-100	0	0
Utdelningar	-48	-26	0	-27	0	-53	-35	-64	-74
Övriga poster	-4	1	12	2	462	0	337	-30	0
Kassaflöde från finansieringsverksamhet	-36	-19	-54	173	-343	-136	202	-94	-74
Kassaflöde	8	8	9	271	-140	24	360	147	136
Nettoskuld	195	198	212	1 128	616	1 121	661	514	378

Källa: Svedbergs Group AB, Penser by Carnegie

Balansräkning

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
TILLGÅNGAR									
Övriga immateriella tillgångar	160	160	260	971	1 001	1 381	1 367	1 356	1 345
Materiella anläggningstillgångar	70	75	71	282	289	433	389	333	287
Finansiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	2	3	3	3	3
Övriga anläggningstillgångar	0	9	9	40	28	28	28	28	28
Summa anläggningstillgångar	231	245	341	1 294	1 320	1 845	1 788	1 721	1 663
Varulager	118	134	130	326	444	499	531	547	580
Kundfordringar	126	120	138	322	291	296	336	346	371
Övriga omsättningstillgångar	12	5	7	68	35	64	43	45	46
Likvida medel och kortfristiga placeringar	21	36	58	320	200	217	577	724	860
Summa omsättningstillgångar	277	295	334	1 035	971	1 076	1 487	1 661	1 858
SUMMA TILLGÅNGAR	508	540	674	2 328	2 291	2 921	3 275	3 383	3 521
EGET KAPITAL OCH SKULDER									
Eget kapital	163	179	227	267	935	979	1 517	1 651	1 784
Summa eget kapital	163	179	227	267	935	979	1 517	1 651	1 784
Långfristiga räntebärande skulder	131	132	157	691	727	727	631	635	635
Långfristiga leasingkulder	0	3	4	20	10	10	8	6	6
Övriga långfristiga skulder	18	21	36	135	132	178	120	100	100
Summa långfristiga skulder	148	156	196	846	868	915	759	741	741
Kortfristiga räntebärande skulder	86	93	105	718	61	580	580	580	580
Leverantörsskulder	43	37	39	102	113	161	130	134	139
Kortfristiga leasingkulder	0	7	6	20	19	20	18	16	16
Övriga kortfristiga skulder	68	69	102	376	294	266	270	260	260
Summa kortfristiga skulder	196	206	251	1 216	487	1 027	998	990	996
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	508	540	674	2 328	2 291	2 921	3 275	3 383	3 521

Källa: Svedbergs Group AB, Penser by Carnegie

Tillväxt och marginaler

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Intäkstillväxt	Neg.	-2%	7%	34%	111%	-1%	19%	3%	4%
EBITDA-tillväxt, justerad	Neg.	6%	8%	59%	105%	-2%	36%	6%	1%
EBIT-tillväxt, justerad	Neg.	3%	38%	22%	146%	-10%	41%	5%	4%
EPS-tillväxt, justerad	N.m.	2%	44%	-20%	107%	-28%	3%	7%	5%
Bruttomarginal	41,7%	42,3%	42,2%	42,2%	41,3%	43,6%	44,0%	44,2%	44,4%
EBITDA-marginal	12,9%	14,0%	12,3%	16,8%	16,3%	16,0%	18,3%	18,9%	18,4%
EBITDA-marginal, justerad	12,9%	14,0%	14,1%	16,8%	16,3%	16,0%	18,3%	18,9%	18,4%
EBIT-marginal	8,8%	9,2%	10,2%	10,9%	12,8%	11,5%	13,7%	13,9%	13,9%
EBIT-marginal, justerad	8,8%	9,2%	12,0%	10,9%	12,8%	11,5%	13,7%	13,9%	13,9%
Vinst-marginal, justerad	6,5%	6,8%	9,2%	6,8%	9,0%	6,5%	8,5%	8,8%	8,9%

Källa: Svedbergs Group AB, Penser by Carnegie

Avkastning

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
ROE, justerad	Neg.	24%	29%	24%	28%	12%	15%	12%	12%
ROCE, justerad	Neg.	15%	18%	9%	14%	11%	12%	11%	11%
ROIC, justerad	Neg.	15%	19%	10%	16%	12%	14%	14%	15%

Källa: Svedbergs Group AB, Penser by Carnegie

Kapitaleffektivitet

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Varulager / totala intäkter	19%	22%	20%	37%	24%	27%	25%	25%	25%
Kundfordringar / totala intäkter	20%	20%	21%	37%	16%	16%	16%	16%	16%
Leverantörsskulder / KSV	12%	11%	10%	20%	11%	16%	11%	11%	11%
Totala kortfristiga skulder / totala kostnader	36%	39%	44%	>100%	32%	67%	56%	55%	53%
Rörelsekapital / totala intäkter	23%	25%	21%	27%	20%	24%	24%	24%	26%
Kapitalomsättningshastighet	1,6x	1,5x	1,3x	0,5x	1,0x	0,8x	0,8x	0,8x	0,8x

Källa: Svedbergs Group AB, Penser by Carnegie

Finansiell ställning

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Nettoskuld	195	198	212	1 128	616	1 121	661	514	378
Soliditet	32%	33%	34%	11%	41%	34%	46%	49%	51%
Nettoskulsättningsgrad	1,2x	1,1x	0,9x	4,2x	0,7x	1,1x	0,4x	0,3x	0,2x
Nettoskuld / EBITDA	2,4x	2,3x	2,7x	7,7x	2,1x	3,8x	1,7x	1,2x	0,9x

Källa: Svedbergs Group AB, Penser by Carnegie

Aktiedata

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
EPS	1,92	1,96	2,28	2,27	4,69	3,37	3,47	3,72	3,91
EPS, justerad	1,92	1,96	2,82	2,27	4,69	3,37	3,47	3,72	3,91
FCF per aktie	2,11	1,27	2,94	3,78	5,76	4,52	2,98	4,55	3,96
Utdelning per aktie	1,25	0,00	1,25	0,00	1,50	1,00	1,20	1,40	1,17
Eget kapital per aktie	7,70	8,46	10,8	10,3	26,5	27,7	28,6	31,2	33,7
Antal aktier vid årets slut, m	21,1	21,1	21,1	26,0	35,3	35,3	53,0	53,0	53,0
Antal aktier efter utspädning, snitt	21,1	21,1	21,1	26,0	35,3	35,3	53,0	53,0	53,0

Källa: Svedbergs Group AB, Penser by Carnegie

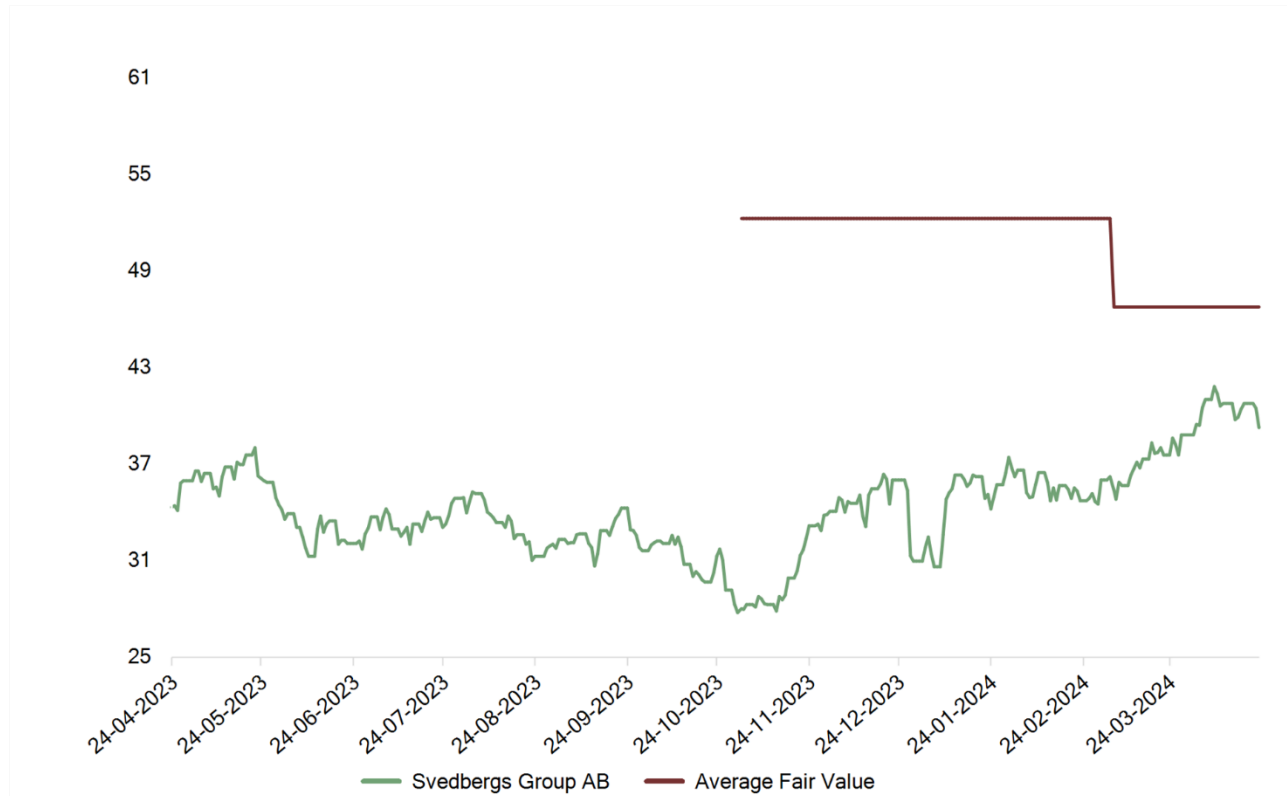
Värdering

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
P/E, justerad	12,0x	11,8x	9,9x	30,9x	5,4x	9,3x	11,4x	10,6x	10,1x
P/EK	3,0x	2,7x	2,6x	6,8x	1,0x	1,1x	1,4x	1,3x	1,2x
P/FCF	11,0x	18,3x	9,5x	18,6x	4,4x	6,9x	13,2x	8,7x	10,0x
FCF-yield	9%	5%	11%	5%	23%	14%	8%	12%	10%
Direktavkastning	5,4%	0,0%	4,5%	0,0%	6,0%	3,2%	3,0%	3,5%	3,0%
Utdelningsandel, justerad	65,0%	0,0%	44,3%	0,0%	32,0%	29,7%	34,6%	37,6%	30,0%
EV/Sales	1,1x	1,1x	1,2x	3,0x	0,8x	1,2x	1,4x	1,3x	1,3x
EV/EBITDA, justerad	8,6x	8,1x	8,8x	17,9x	5,1x	7,6x	7,4x	7,0x	6,9x
EV/EBIT, justerad	12,5x	12,3x	10,3x	27,5x	6,4x	10,6x	9,9x	9,5x	9,1x
EV	684	688	804	2 611	1 506	2 223	2 947	2 947	2 947
Aktiekurs	23,2	23,2	28,0	70,1	25,2	31,2	39,5	39,5	39,5

Källa: Svedbergs Group AB, Penser by Carnegie

Aktiekurs och genomsnittligt motiverat värde

Svedbergs Group AB (SVEDB SS EQUITY)



Källa: Penser by Carnegie, IDC

Disclaimer

Carnegie Investment Bank AB

Carnegie Investment Bank AB (publ.) är en ledande investmentbank med nordiskt fokus. Företagen i Carnegiegruppen, tillsammans "Carnegie", adderar värde för institutioner, bolag och privatkunder inom områdena aktiehandel, investment banking och private banking. Carnegie har cirka 600 anställda, med kontor i sex länder.

Penser by Carnegie

I november 2023 förvärvade Carnegie affärsområdet för uppdragsanalys från Erik Penser Bank AB. Detta innefattade den verksamhet under vilken Erik Penser Bank AB t ex har publicerat analytjänsterna Penser Access och Penser Future. Denna verksamhet fortsätter att drivas hos Carnegie under varumärket Penser by Carnegie.

Värdering, metodologi och antaganden

Penser Access by Carnegie

Uppdragsanalys under Penser Access by Carnegie inkluderar analytikerns bedömning av ett motiverat värdeintervall på publiceringsdagen, baserat på olika värderingsmetoder. En ofta förekommande metod är diskonterat kassaflöde, där framtida kassaflöden diskonteras till ett nuvärde. Analytikerna kan även använda sig av andra värderingsmetoder, t ex P/E-tal eller EV/EBIT-multiplar, relativt jämförbara bolag för att få fram ett motiverat värde. För bolag där så är lämpligt, kan ett motiverat värdeintervall också baseras på analytikerns bedömning av en rimlig del av företagets substansvärde. Värdeintervallet representerar analytikerns bedömning vid skrivandet av analysen. För mer information om värderingsmodeller, klicka [här](#).

Penser Future by Carnegie

Uppdragsanalys under Penser Future by Carnegie innehåller inget motiverat värdeintervall, i stället utgår analytikern från fyra olika områden för att bedöma bolaget och belysa de styrkor och svagheter som observerats. De fyra områdena bedöms utifrån följande kriterier - Potential, Risk, Finansiell ställning samt Historik & meriter. Skalan sträcker sig från 1–5 där siffran 5 innebär hög poäng inom respektive område. Exempelvis innebär betyg: 5 på Potential att vi ser stor potential i verksamheten medan betyg: 5 för Risk innebär att vi bedömer risken som hög.

Uppdateringsfrekvens

Penser by Carnegies aktieanalys består av case-baserad analys, vilket medför att frekvensen av analysrapporter kan variera över tid. Om inte annat uttryckligen sägs i rapporten, uppdateras analysen kvartalsvis eller då det anses nödvändigt av analysavdelningen, t ex i händelse av signifikanta förändringar i marknadsbetingelser, eller vid händelser relaterade till emittenten/det finansiella instrumentet.

Analytiker intyganden

Analytikern, eller analytikerna, ansvarig(a) för innehållet i denna uppdragsanalys intyg, oavsett förekomsten av några potentiella intressekonflikter som hänvisas till häri, att åsikterna som uttrycks i denna uppdragsanalys korrekt återspeglar analytikerns personliga åsikter om bolaget och instrumenten som omfattas. Vidare intygas att analytikern inte har fått, får eller kommer att få direkt eller indirekt ersättning relaterat till specifika rekommendationer eller åsikter i denna uppdragsanalys.

Potentiella intressekonflikter

Carnegie, eller dess dotterbolag, kan från tid till annan utföra investment banking-tjänster för, eller söka investment banking-tjänster eller annan verksamhet från, något bolag nämnt i denna rapport. Varje sådan offentligt tillkännagiven affär, under de senaste 12 månaderna, kommer att hänvisas till i denna uppdragsanalys. Ett regelverk för hantering av intressekonflikter är implementerat i Carnegie. Investment Banking och andra affärsavdelningar i bolaget är omgivna av informationsbarriärer för att begränsa flödet av känslig information. Personer utanför sådana barriärer kan få tillgång till känslig information endast efter att ha iakttagit tillämpliga förfaranden. Ersättningen till personer som är involverade i att förbereda denna uppdragsanalys är inte knuten till investment banking-transaktioner som utförs av bolaget eller en juridisk person inom samma grupp.

Konfidentiell och icke-publik information rörande Carnegie och dess kunder, affärsaktiviteter och andra omständigheter som kan påverka en tillgångs marknadsvärde ("känslig information") hålls strikt konfidentiell och får aldrig användas på ett otillbörligt sätt.

Interna riktlinjer är implementerade för att säkerställa analytikernas integritet och oberoende. I enlighet med riktlinjerna är analysavdelningen separerad från Investment Banking-avdelningen och det finns inga rapporteringslinjer mellan analysavdelningen och Investment Banking-avdelningen. Riktlinjerna innehåller också regler, som gäller, men inte är begränsade till, följande frågor; kontakter med bolag under täckning, förbud mot att erbjuda gynnsamma rekommendationer, personligt engagemang i bolag under täckning, deltagande i investment banking-aktiviteter, övervakning och granskning av analysrapporter, analytikers rapporteringslinjer och analytikers ersättning.

Andra väsentliga intressekonflikter

Denna rapport har beställts och betalats av emittenten ("issuer-paid research")

Distributionsbegränsningar

Denna uppdragsanalys tar inte hänsyn till de specifika investeringsmålen, den finansiella situationen eller de särskilda behoven hos någon specifik person som kan komma att ta emot den. Investerare bör söka finansiell rådgivning om lämpligheten att investera i värdepapper som diskuteras i denna uppdragsanalys och bör förstå att uttalanden om framtida utsikter kanske inte förverkligas. Tidigare resultat är inte nödvändigtvis en vägledning för framtida resultat. Carnegie och dess dotterbolag tar inget ansvar för någon direkt skada eller följdskada, inklusive, utan begränsning, någon förlust som uppstår på grund av användningen av denna uppdragsanalys eller dess innehåll. Denna uppdragsanalys får inte reproduceras, distribueras eller publiceras av någon mottagare för något syfte. Dokumentet får inte distribueras till personer som är medborgare i eller bosatta i något land där sådan distribution är förbjuden enligt tillämpliga lagar eller andra föreskrifter.

Denna uppdragsanalys distribueras i Sverige av Carnegie Investment Bank AB. Carnegie Investment Bank AB är en bank med säte i Sverige, med begränsat ansvar, auktoriserad och reglerad av Finansinspektionen. I Finland utges denna uppdragsanalys av Carnegie Investment Bank AB, finska filialen. Den finska filialen är auktoriserad av den svenska finansinspektionen (Finansinspektionen) och omfattas av begränsad reglering av finska finansinspektionen (Finanssivalvonta). I Norge ges den här uppdragsanalysen ut av Carnegie AS, ett helägt dotterbolag till Carnegie Investment Bank AB. Carnegie AS regleras av den norska finansinspektionen (Finanstilsynet). I Danmark ges den här uppdragsanalysen ut av Carnegie Investment Branch, danska filialen. Den danska filialen är auktoriserad av den svenska finansinspektionen (Finansinspektionen) och omfattas av begränsad reglering av den danska finansinspektionen (Finanstilsynet).

Denna uppdragsanalys distribueras i USA av Carnegie Inc., en USA-registrerad broker-dealer och medlem av FINRA och SIPC. Carnegies analytiker utanför USA är anställda av icke-amerikanska associerade bolag till Carnegie Inc ("non-US affiliates") som inte omfattas av FINRA-föreskrifter. Generellt sett är Carnegies analytiker inte registrerade eller kvalificerade som analytiker hos FINRA och är därför inte föremål för de begränsningar som FINRAs regel 2241 är avsedda att förhindra vad gäller intressekonflikter, genom att bland annat förbjuda viss typ av ersättning, begränsa analytikers handel och begränsa kommunikation med företagen som är föremål för analysrapporten.

Analysrapporter som distribueras i USA är avsedda endast för större amerikanska institutionella investerare och amerikanska institutionella investerare som definieras enligt regel 15a-6 i Securities Exchange Act of 1934. Denna uppdragsanalys tillhandahålls endast för informationsändamål och får under inga omständigheter användas eller betraktas som ett erbjudande att sälja eller en uppmaning att köpa några värdepapper.

Rapporter relaterade till aktieinstrument är utarbetade av icke-amerikanska associerade bolag till Carnegie och distribueras i USA av Carnegie Inc. enligt regel 15a-6(a)(3). När rapporten distribueras av Carnegie Inc ansvarar för uppdragsanalysen.

Personer i USA som vill genomföra transaktioner baserade på denna uppdragsanalys bör kontakta Carnegie Inc. Investerare i USA bör vara medvetna om att investeringar i icke-amerikanska värdepapper innebär vissa risker. Värdepapperen från icke-amerikanska emittenter är inte alltid registrerade hos, eller omfattas av, de nuvarande informationsrapporterings- och revisionsstandarderna hos US Securities and Exchange Commission

Denna uppdragsanalys har utfärdats i Storbritannien av Carnegie UK, som är den engelska filialen till Carnegie Investment Bank AB. Carnegie UK är auktoriserad och reglerad av Financial Conduct Authority (FCA)

Analysdisclaimer

Denna uppdragsanalys tillhandahålls endast för informationsändamål och får under inga omständigheter användas eller betraktas som ett erbjudande att sälja, eller en uppmaning att köpa eller sälja, något relevant finansiellt instrument. Denna uppdragsanalys har beställts och betalats av emittenten och bör därför betraktas som en marknadsföringskommunikation (dvs inte investeringsrekommendation). Betalning för rapporten har avtalats i förväg på en icke-återbetalningsbar basis. Som uppdragsanalys kan detta material betraktas som en acceptabel mindre icke-monetär förmån enligt MiFID II. Det har inte utarbetats i enlighet med de rättsliga krav som är utformade för att främja oberoende investeringsanalys. Det är dock fortfarande föremål för ett förbud mot handel före spridningen av rapporten.

Carnegie Investment Bank AB är ansvarigt för framställandet av denna uppdragsanalys i Sverige, Finland, Danmark och Storbritannien. Carnegie AS är ansvarigt för framställandet av denna uppdragsanalys i Norge. Carnegie Inc. är ansvarigt för denna uppdragsanalys i USA.

Informationen i denna uppdragsanalys hämtades från olika källor. Medan all rimlig omsorg har tagits för att säkerställa att informationen är sann och inte vilseledande, ger Carnegie ingen representation eller garanti, uttrycklig eller underförstådd, om dess korrekthet eller fullständighet. Carnegie, dess dotterbolag eller någon av deras ledande befattningshavare, anställda eller styrelsemedlemmar kan ha ett innehav i, eller på annat sätt vara intresserade av transaktioner i, värdepapper som direkt eller indirekt är föremål för uppdragsanalys. Alla betydande finansiella intressen som innehas av analytikern, Carnegie eller en juridisk person i samma grupp i förhållande till emittenten kommer att hänvisas till i Företagsspecifika upplysningar härunder samt Intressekonflikter på rapportens förstasida.

Företagsspecifika upplysningar

Delar av denna uppdragsanalys kan ha lämnats till emittenten före dess publicering

Copyright © 2024 Carnegie

Carnegie Investment Bank AB
Regeringsgatan 56
SE-103 38 Stockholm
Tel +46 8 676 88 00 Fax +46 8 676 88 95